

به نام خدا

تاریخ: [تاریخ]  
شماره: [شماره]  
پیوست: [ن] دارد

موضوع: تشویق کارمندان بخش فروش

[آقای / خانم] [نام گیرنده]  
[سمت]

همانطور که هر داستانی دو بعد و هر سکه ای دو رو دارد، حل و فصل مسائل روزمره نیز به دو شیوه میسر است. همواره راهنماهای بد طینت و زشت سرشت پیروان خود را به ورطه جهل و نادانی می کشانند. هنگامی که افراد ضعیف و ناتوان سعی دارند شرایط نامناسب را مسئول شکستها و ناکامی های خود جلوه داده و قصورهایشان را به دیگران نسبت دهند از دستیابی به اهدافشان باز می مانند. همواره شرایط مناسب و نامناسب وجود دارد اما همیشه می توان قراردادهای فروش مناسبی را منعقد کرد، گرچه از دست دادن بعضی نیز اجتناب ناپذیر نیست. تمامی شما به نحوی ثابت کرده اید که کارمندانی بسیار قابل و توانمند بوده و اینجانب از دستاوردهای ارزشمند و چشمگیر تان بسیار خرسند می باشم و معتقدم هیچ مانعی نمی تواند چنین افراد مشتاق و با انگیزه ای را از فروش محصولی با کیفیت بالا باز دارد. اینجانب اطمینان دارم که اتخاذ شیوه های بسیار صحیح و عملکرد مناسب شما کارمندان عزیز منجر به فروش بسیار بالا و بیش از پیش بینی های صورت گرفته خواهد شد. چشم انداز شرکت، در سال آتی بسیار روشن تر از گذشته می باشد. با نگرشی مثبت و قاطع هیچ چیز مانع ما نخواهد شد.

با تشکر

[نام شما]  
[سمت]

[نام شرکت شما]  
[آدرس کامل شرکت]  
تلفن: [تلفن شرکت] / [دورنگار] / [دورنگار شرکت]  
[آدرس سایت] / [ایمیل]