

توافقنامه نمایندگی فروش

توافقنامه نمایندگی فروش

ما بین: [نام شرکت شما] ("کارفرما") شرکتی که تحت قوانین [استان] تاسیس گردیده و فعالیت می نماید و دفتر مرکزی آن در آدرس ذیل قرار دارد.

[آدرس کامل شما]

و: [نام نماینده] ("نماینده") شخصی که آدرس محل سکونت دائم وی در آدرس ذیل قرار دارد یا شرکتی که تحت قوانین [استان] تاسیس گردیده و فعالیت می نماید و دفتر مرکزی آن در آدرس ذیل قرار دارد.

[آدرس کامل]

منعقد، و از تاریخ [تاریخ ذکر گردد] معتبر محسوب می گردد.

با توجه به توافقات مشترک به عمل آمده، طرفین در خصوص موارد ذیل توافق می نمایند:

۱. موضوع توافق نامه

الف) "کارفرما" تولید کننده [محصول] بوده و تمایل دارد "نماینده" را به منظور فروش محصول خود [در صورت تمایل این عبارت را نیز اضافه نمایید: "و سایر محصولات مرتبط و لوازم جانبی تولیدی توسط "کارفرما"] در منطقه جغرافیای ذیل استخدام نماید: [منطقه جغرافیای مشخص شود]

ب) "نماینده" با رعایت تمامی وظایف محوله، تعهدات و شرایط مشخص شده در این توافق نامه موافقت می نماید.

۲. مدت اعتبار

مدت اعتبار نمایندگی فروش محصول مذکور [دوره زمانی] می‌باشد (البته در صورتی که این توافق نامه تا پیش از اتمام دوره فسخ نگردد) که این دوره از تاریخ [تاریخ] آغاز می‌گردد.

۳. تعهدات

"نماینده" متعهد می‌گردد تمامی وقت و تلاش خود را بر اساس سیاست کاری "کارفرما" معطوف به انجام وظایف محوله و فروش محصولات "کارفرما" در محدوده جغرافیایی مشخص شده بنماید و در این ارتباط تمامی مقررات و دستورالعمل‌های فعلی و آتی "کارفرما" به بهترین نحو رعایت نماید. "نماینده" می‌تواند بر اساس قوانین و شرایط مورد تایید "کارفرما" که در این قرارداد نیز مشخص شده اند، فروشندگانی بعنوان دستیار برای خود استخدام نماید.

۴. حفظ اسرار تجاری "کارفرما"

"نماینده" موافقت می‌نماید، تمامی اطلاعات مربوط به مسائل تجاری و مشتریان کارفرما را که بعضاً در اختیار وی قرار می‌گیرد، محرمانه نگاه دارد. "نماینده" در هیچ زمانی مجاز به افشاء تمامی یا بخشی از اطلاعات مذکور نمی‌باشد.

۵. واگذاری دستاورد های "نماینده"

با توجه به اینکه اطلاعات محرمانه تجاری "کارفرما" در طول دوره نمایندگی در اختیار "نماینده" قرار می‌گیرد و با توجه به حق الزحمه مشخص شده در این توافق نامه برای خدمات مذکور، "نماینده" موافقت می‌نماید در صورت خواست "کارفرما"، هر نوع ابتکار، نوآوری یا راهکاری را که طی این دوره و در ارتباط با محصولات "کارفرما" به دست می‌آورد، در اختیار "کارفرما" یا جانشینان وی قرار دهد. "نماینده" همچنین موافقت می‌نماید تمامی اسناد و مدارکی را که با توجه به قوانین [کشور] و قوانین بین المللی تضمین کننده واگذاری حقوق ابتکارات، نوآوری ها یا راهکاری ها فوق الذکر به "کارفرما" یا جانشینان وی می‌باشد، امضا نموده و تمامی اقدامات لازم را در این خصوص صورت دهد

۶. کارمزد

الف) "نماینده" در طول مدت قرارداد، به استثنای موارد مذکور، از بابت فروش محصولات کارفرما [در صورت تمایل این عبارت را نیز اضافه نمایید: "و سایر محصولات و تولیدات "کارفرما"] در منطقه تحت نمایندگی خود کارمزد دریافت می نماید. "نماینده" از بابت فروش محصولات که خود به فروش نمی رساند نیز کارمزد دریافت می کند.

ب) کارمزد دریافتی "نماینده" از فروش مطابق با این قرارداد و به شرح ذیل خواهد بود: [توضیحات].

۷. فروش های مشمول کارمزد

این توافق تمامی معاملات فروش انجام شده توسط "نماینده" در زمان بازدید ناظر کارفرما از محدوده کاری وی را شامل می شود. این توافق نامه همچنین تمامی معاملاتی که طی [تعداد] ماه پس از تاریخ آخرین بازدید ناظر یا سایر جانشین کارفرما، ما بین "نماینده"، ناظر یا دیگر جانشینان کارفرما و مشتریان صورت گرفته را نیز در بر می گیرد.

۸. زمان پرداخت کارمزد

الف) بر اساس این قرارداد کارمزد "نماینده" از فروش تا زمان وصول تمامی قیمت کالا از مشتری به صورت نقد و یا به صورت [نوع را مشخص نمایید] [در صورت لزوم این عبارت را اضافه نمایید: و یا بازگرداندن کالا به "کارفرما" یا به "نماینده" مجاز آن] پرداخت نخواهد شد. در صورت پرداخت کل یا قسمتی از قیمت کالا توسط خریدار از طریق چک، "کارفرما" می تواند پرداخت کارمزد را تا وصول نهایی چکها به تاخیر اندازد.

ب) در صورت پرداخت نقدی قیمت محصول توسط مشتری، کارمزد "نماینده" پرداخت می گردد و برای [کالا]، در صورتی که بخشی از قیمت محصول دریافت گردد، "کارفرما" می تواند کارمزد "نماینده" را برای مبلغ دریافت شده، پرداخت نماید.

ج) در صورت ارجاع محصول، حق الزحمه "نماینده" متناسب با مبلغ پرداختی توسط خریدار پیش از ارجاع محصول، محاسبه و پرداخت خواهد بود.

۹- حق الزحمه مبادلات

میزان حق الزحمه "نماینده" در مبادلات کالایی توسط "کارفرما" تعیین می گردد و لذا مبلغی بیش از آن بعنوان حق الزحمه قابل پرداخت نخواهد بود.

۱۰- فروش از طریق سایر مجراها

"نماینده" هیچ گونه ادعایی در خصوص دریافت کارمزد برای آن دسته از محصولات که در محدوده نمایندگی وی از طریق دفاتر یا نمایندگی های مجاز "کارفرما" به فروش نرسد، نخواهد داشت. البته این مورد صرفاً در صورتی صادق خواهد بود که، بنا بر نظر "کارفرما"، شرایط کلی کسب و کار در هر یک از نواحی کشور [کشور]، ایجاب نماید که کالا به طرق دیگر نیز عرضه گردد.

۱۱- فروش در یا از سایر مناطق

الف) "نماینده" موافقت می نماید که محصولات "کارفرما" را در محدوده نمایندگی سایر نمایندگان فروش "کارفرما" به فروش نرساند و نیز بصورت مستقیم یا غیرمستقیم هیچگونه تلاشی برای فروش تولیدات "کارفرما" در خارج از محدوده نمایندگی خود ننماید. در صورتی که یکی از مشتریان با میل خود با "نماینده" تماس گرفته و محصولات "کارفرما" را به منظور استفاده در خارج از محدوده نمایندگی "نماینده"، خریداری نماید، کارمزد "نماینده" برای فروش محصولات مذکور به صورت ذیل پرداخت خواهد شد: [توضیحات].

ب) همچنین "نماینده" موافقت می نماید در صورت فروش تولیدات "کارفرما" در محدوده نمایندگی وی توسط سایر نمایندگان مجاز، کارمزد وی کمتر از کارمزد فروش مستقیم تولیدات باشد.

۱۲- عدم توافق در خصوص کارمزد

در صورت بروز هر گونه اختلاف ما بین "نماینده" و سایر نمایندگی های مجاز در ارتباط با کارمزد فروش، "کارفرما" حق تصمیم گیری داشته و "نماینده" ملزم به پذیرش تصمیم "کارفرما" می باشد.

۱۳- محدودیت زمانی مطالبه کارمزد

عدم مطالبه کارمزد حداکثر [تعداد ماه] پس از تاریخ اتمام یا فسخ توافقنامه نمایندگی، به منزله چشم پوشی "نماینده" از مطالبه کارمزد فروش تولیدات "کارفرما" (تولیداتی که توسط "نماینده" یا سایرین به فروش رسیده است) و یا هر گونه مطالبه دیگری تلقی خواهد شد.

۱۴- عدم تسهیم کارمزد توسط "نماینده"

تحت هیچ شرایطی، بدون مجوز "کارفرما"، "نماینده" مجاز به اعطای قسمتی از کارمزد خود به دستیاران، نمایندگان محلی یا سایر افرادی که به نحوی در فروش مشارکت داشته اند، نمی‌باشد.

۱۵- شرایط و چگونگی پذیرش سفارشات

الف) همه سفارشات مربوط به محصولات "کارفرما" باید بر روی فرم‌های چاپ شده ای که توسط "کارفرما" در اختیار "نماینده" قرار داده می‌شود، قید و بلافاصله پس از امضا توسط خریدار برای "کارفرما" ارسال گردند. تمامی شرایط و توافقات صورت گرفته ما بین طرفین می‌بایست در فرم سفارشات قید و مشخصاً تصریح گردد که "کارفرما" هیچ مسئولیتی در خصوص تعهدات یا شرایطی که در فرم سفارش مشخص نشده است، نخواهد داشت. تولیدات "کارفرما" نباید با قیمتی بالاتر یا پایینتر از قیمت تعیین شده توسط "کارفرما" فروخته شوند.

ب) در صورتی که "کارفرما" مجبور به اعطای امتیازی به مشتری گردیده و یا متحمل ضرری در نتیجه عدم رعایت موارد فوق الذکر گردد، مبلغی معادل ضرر از حساب "نماینده" کسر خواهد شد.

۱۶- تایید سفارشات توسط "کارفرما"

سفارشات دریافتی "نماینده" تا زمان تایید "کارفرما" الزام آور نخواهند بود. "کارفرما" حق عدم پذیرش سفارش را در صورت تشخیص عدم تناسب کالای سفارش داده شده برای کسب و کار مشتری، دارد.

۱۷- عدم رقابت "نماینده"

با توجه به اینکه "نماینده" توافق نموده است تمامی وقت خود را به منظور پیشرفت کسب و کار "کارفرما" اختصاص دهد، لذا وی در طی مدت اعتبار این قرارداد به هیچ عنوان نمی‌تواند اقدام به خرید یا معامله [کالا] بصورت مستقل نماید. "نماینده" نمی‌تواند پس از اتمام یا فسخ نمایندگی خود، بدون اخذ رضایتنامه رسمی "کارفرما" در محدوده مشخص شده و برای مدت [مدت زمان]، بصورت مستقیم یا غیرمستقیم، به عنوان "نماینده" یا کارمند شرکتی دیگر، در تولید، خرید، فروش یا معامله [کالا] مشارکت نماید.

۱۸- تعمیر و نگهداری کالا

"نماینده" می‌تواند در صورت درخواست و بر اساس دستورالعمل‌های "کارفرما"، به شکل صحیح محصولات "کارفرما" را در محدوده نمایندگی خود تعمیر نموده و در این خصوص با "کارفرما" همکاری‌های لازم را داشته باشد.

۱۹- مصالحه و وصول بستانکاری‌ها

الف) "کارفرما" باید توانایی و صلاحیت لازم به جهت کنترل، جمع‌آوری، تنظیم و تسویه تمامی حساب‌های مربوط به کارمزد "نماینده" از فروش تولیدات را داشته باشد. در صورت درخواست "کارفرما" از "نماینده" برای تسویه صورتحساب‌ها یا تعیین مالکیت محصولات "کارفرما" یا سایر دارایی‌های وی، خواه این درخواست مربوط به کالاها فروخته شده توسط "نماینده" یا "نماینده" ای دیگر که قبلاً در آن منطقه فعالیت داشته است باشد، "نماینده" باید بلافاصله درخواست "کارفرما" را اجرا نماید.

ب) "کارفرما" می‌تواند در صورت صلاحدید خود از "نماینده" درخواست نماید که تضمین‌ها لازم را برای فروش غیر نقدی محصولات، از مشتریان دریافت نماید. لذا در صورتی که به دلیل عدم دریافت تضمین‌های لازم از مشتریان، بستانکاری‌های مربوطه تسویه نگردد، "نماینده" در این خصوص مسئول بوده و هیچ کارمزدی نیز به وی پرداخت نخواهد شد.

۲۰- واریز وجه توسط "نماینده"

"نماینده" موافقت می‌نماید تمامی پول، چک‌ها و حواله‌هایی که به نام "کارفرما" دریافت می‌نماید را (شامل تمامی مبالغ دریافتی برای تعمیر و فروش قطعات) به صورت [روزانه/ هفتگی] و به گونه‌ای که توسط [مدیر امور مالی "کارفرما"] مشخص می‌گردد به کارفرما تحویل داده و یا به حساب "کارفرما" در بانک یا موسسه مالی دیگری که توسط [مدیر امور مالی "کارفرما"] تعیین می‌شود، واریز نماید. در هیچ صورتی "نماینده" نمی‌تواند مبالغ مذکور را جهت پرداخت هزینه‌های نمایندگی و یا هر مورد دیگری استفاده نماید و یا حتی مبالغ را در بانک یا موسسه مالی دیگری به حساب خود واریز نماید.

۲۱- هزینه‌های "نماینده"

تمامی هزینه‌های سفر و سرگرمی و نیز هزینه‌های دفتری و نگهداری تجهیزات که ممکن است در ارتباط با این توافقنامه بوجود آید صرفاً توسط "نماینده" پرداخت خواهد شد. "کارفرما" هیچ مسئولیتی در خصوص پرداخت این هزینه‌ها نخواهد داشت..

۲۲- پرداخت بدهکاری ها در پایان دوره

"نماینده" به کارفرما اجازه می‌دهد باقیمانده بدهی های پرداخت نشده، شامل بدهی های مربوط به کارمزد "نماینده" و کارمندان وی را در پایان دوره اعتبار توافقنامه بپردازد. پرداخت بخشی از بدهی های "نماینده" توسط کارفرما وی را ملزم به پرداخت کل بدهی ها نمی نماید.

۲۳- ضمانتنامه "نماینده"

"نماینده" موافقت می نماید که وجه الزمانی را به مبلغ [مبلغ] به منظور تضمین حسن انجام وظایف نمایندگی به "کارفرما" ارائه نماید. تمام هزینه های مربوط به این وجه الزمان توسط "نماینده" پرداخت می شود.

۲۴- بررسی حسابهای "نماینده"

"نماینده" موافقت می نماید که ماموران یا نمایندگان مجاز کارفرما در صورت لزوم و به منظور حصول اطمینان از رضایتمند بودن فعالیت های "نماینده"، تمامی دفاتر حسابها، اسناد و مدارک "نماینده" را مورد بررسی قرار داده و از آنها نسخه برداری نمایند.

۲۵- واگذاری محصولات؛ ارسال

الف) "نماینده" موافقت می نماید در صورت درخواست "کارفرما"، تمامی محصولات را که به منظور فروش در اختیار وی قرار گرفته است را به صورتی مناسب ارجاع نماید. در صورتیکه که "نماینده" کالایی را ارجاع ندهد، کارفرما می تواند معادل ارزش آن کالا حساب "نماینده" را بدهکار نماید.

ب) در صورتی که "نماینده" موفق به فروش بعضی از محصولات "کارفرما" نگردد، "کارفرما" می تواند درخواست ارجاع محصول را به کارخانه خود نماید، که در این صورت هزینه ارجاع بر عهده "نماینده" خواهد بود.

۲۶- حق بیمه؛ مالیات ها

کارفرما باید تمام محصولات تحویلی "نماینده" را در مقابل آتش سوزی بیمه نماید؛ حق بیمه مربوطه توسط "نماینده" پرداخت خواهد شد. "نماینده" می بایست مالیات فروش این محصولات را پرداخت نماید.

۲۷- مطابقت با قانون

"نماینده" موافقت می‌کند در ارتباط با کارمندان و نمایندگان فرعی زیر دست خود، در تمامی موارد با قوانین مربوط به حمایت از حقوق کارگران را رعایت نماید.

۲۸- لیست مشتریان؛ فراخوان فروش

الف) "نماینده" موافقت می‌کند یک لیست از خریدهای احتمالی و نیز لیستی دیگر از مصرف کنندگان محصولات کارفرما در محدوده نمایندگی خود تهیه نماید. هر دو لیست می‌بایست شامل نام، ماهیت و آدرس واحدهای تجاری باشد.

ب) "نماینده" موافقت می‌کند در فرم تهیه شده برای کارفرما، یک لیست از تمامی افرادی که با "نماینده" یا کارمندان او در ارتباط با تجارت کارفرما تماس گرفته اند، تهیه نماید. نام، ماهیت و آدرس واحدهای تجاری مربوط به هر تماس و نتیجه هر تماس نیز می‌بایست قید شود.

۲۹- کاهش دارایی "نماینده"

مبلمان اداری، دارایی های شخصی و اثاثه مورد استفاده "نماینده" در ارتباط با تجارت کارفرما باید حداقل یک بار در سال توسط "نماینده" و یک نفر جانشین کارفرما فاکتور شده و ارزیابی شود. همچنین اقلام مذکور می‌بایست در هر سال حداقل [تعداد] درصد فرسودگی عادی را داشته باشند.

۳۰- خرید دارایی "نماینده"

کارفرما اختیار خرید تمام یا بخشی از تجهیزات، قطعات یدکی، وسایل نقلیه و سایر اقلام باقی مانده در زمان اتمام نمایندگی را دارد. قیمت اقلام مذکور می‌بایست به "نماینده" پرداخت شده یا به حساب او واریز گردد.

۳۱- استخدام "نماینده" فرعی

"نماینده" توافق می‌نماید که استخدام هر کارمندی در ارتباط با موضوع این توافق نامه منوط به اخذ توافق کتبی "کارفرما" می‌باشد. "نماینده" همچنین موافقت می‌نماید به منظور استخدام هر فردی ابتدا تمامی مشخصات وی را شامل نام، شغل قبلی و غیره را برای کارفرما ارسال نموده و رضایت او را برای استخدام دریافت وی اخذ نماید.

۳۲- اصلاح و اتمام

کارفرما ممکن است در هر زمانی محدوده تحت پوشش نمایندگی "نماینده" را تغییر دهد. این نمایندگی همچنین با اخطار کتبی "کارفرما" که از طریق پست یا تحویل شخصی در اختیار "نماینده" قرار می گیرد، قابل فسخ خواهد بود. این توافقنامه تمام توافقات ما بین "نماینده" و کارفرما را در ارتباط با استخدام "نماینده" برای فروش محصولات کارفرما، شامل می شود.

۳۳- قانون حاکمه

تمامی مفاد و شرایط این توافق نامه بر اساس قوانین [کشور] ایران قابل تفسیر می باشد.

در حضور شهود، طرفین این توافقنامه را در [محل اجرا] و در تاریخ مذکور در ابتدای این سند امضاء می نمایند.

"نماینده"

"کارفرما"

نماینده مجاز و دارای حق امضاء

نماینده مجاز و دارای حق امضاء

نام و نام خانوادگی، سمت سازمانی

نام و نام خانوادگی، سمت سازمانی