

خط مشی شرکت در پرداخت کارمزد فروش

کارمندان فروش [نام شرکت] تنها برای معاملات قطعی شده کارمزد فروش دریافت می نمایند. کارمندان فروش در آغاز همکاری خود با شرکت از نرخ کارمزد ها و همینطور [درصد سود خالص فروش] قابل پرداخت به ایشان، مطلع می گردند. شرکت می تواند با توجه به شرایط مالی و با صلاحدید خود، نرخ های کارمزد و سود خالص را تغییر دهد.

[نام شرکت] سعی خواهد کرد در صورت تحقق فروش، کارمزد های مربوطه را به صورت ماهانه پرداخت نماید. در هیچ شرایطی [نام شرکت] پرداخت کارمزد را بیش از یک هفته پس از تاریخ دریافت مبلغ حاصل از فروش، به تعویق نخواهد انداخت. [نام شرکت] می تواند کارمزد نماینده فروش را با چکی به تاریخ روز [روز] آن ماه پرداخت نماید. در صورتی که مبلغ چک بیش از میزان پیش بینی شده برای کارمزد فروش باشد، مبلغ اضافی، از کارمزد ماه بعد کارمند کسر خواهد شد.

پرداخت کارمزدها پس از [تعداد] روز قطعی خواهد شد! شما می بایست در صورت وجود سوال، ابهام و یا هرگونه اعتراضی در رابطه با کارمزد در نظر گرفته شده برای یک فروش، مراتب را حداکثر [تعداد] روز از تاریخ قطعی شدن معامله، کتباً به مسئول مربوطه ارائه نمایید.