



نحوه تبدیل سرنخ ها به فرصت در سازمان یار

قدرت گرفته از Odoo ERP

مقدمه

- فرصت سرنخ تایید شده است.
- اودوو به شما کمک می کند تا سر نخ را به فرصت تبدیل کرده و آنها را به نمایندگان فروش اصلی واگذار کنید.
- یک فرد می توان این حالت را از تنظیمات CRM فعال کند.
- چنانچه قبلا مشتری فرصتی را برایتان فراهم کرده اودوو بطور خودکار پیشنهاد خواهد کرد تا با آن فرصت مرتبط شوید.
- هنگام کلیک بر روی سر نخ برای تغییر آن به فرصت حق انتخاب خواهید داشت و تصمیم بگیرید که به همان شخص / کانال واگذار کنید و یا به کاربر دیگری نیاز دارید.

- ابتدا ماژول CRM را برای مشاهده فرصت های من باز کنید.

CRM

فروش داشبورد CRM سرخها گزارش پیکربندی

نام شرکت شما علیرضا غضنفری

فرصت ها

ایجاد ایجاد سرخ

فرصت های من

فیلترها گروه بندی بر مبنای علاقه مندی ها

ارسال نمونه پیشنهاد تایید شده پیشنهاد جدید

فرصت فروش مانیتور

فرصت علیرضا غضنفری

طراحی گرافیک پروژه

برنامه ریزی آموزشی برای سازماندهی شرکت

متقاضی تولید ۴ صندلی سفارشی لهستانی

تغییر طراحی وب سایت

فروش مبلمان اداری به آقای محمدی

فرصت فروش کیبورد

فرصت فروش کتاب الکترونیکی

عدد پایه میز

عدد صندلی غذاخوری

- کاربر از اینجا می تواند مستقیما فرصت جدید را ایجاد نماید.

CRM | فروش | داشبورد CRM | سرخها | گزارش | پیکربندی

نام شرکت شما | علیرضا غضنفری

فرصت ها

ایجاد | ایجاد سرخ

فرصت های من ✕ جستجو...

فیلترها | گروه بندی بر مبنای | علاقه مندی ها

جدید | پیشنهاد | تایید شده | ارسال نمونه

۵۰k

فرصت فروش مانیتور
۱۵۰,۰۰۰ ریال + ۱,۷۸۵,۰۰۰ ریال ماهانه
فروش مانیتور
☆ ☆ ☆ ☆

پیشنهاد

تغییر طراحی وب سایت
۸,۰۰۰,۰۰۰ ریال
مریم کریمی
طراحی
☆ ☆ ☆ ☆

۴۰۰ عدد پایه میز
۶۵,۸۰۰,۰۰۰ ریال
[نام و نام خانوادگی اول]
☆ ☆ ☆ ☆

۲۰ عدد صندلی غذاخوری
۱۹۶,۰۰۰,۰۰۰ ریال
مسعود علیزاده
VIP • ارتباط با ایمیل
☆ ☆ ☆ ☆

تایید شده

۲۷۰M ریال

برنامه ریزی برای خرید سرور جدید
۲۸,۰۰۰,۰۰۰ ریال
علی محمدی
محصول
☆ ☆ ☆ ☆

فروش میلمان اداری به آقای محمدی
۲۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
علی محمدی
☆ ☆ ☆ ☆

فرصت فروش کیبورد
۱۴,۰۰۰ ریال + ۱۸,۰۰۰ ریال بیش از ۳ سال
فروش کیبورد
☆ ☆ ☆ ☆

فرصت فروش کتاب الکترونیکی
۱۷۴,۰۰۰ ریال + ۱۸۹,۵۳۳ ریال سالیانه
فروش کتاب الکترونیکی
☆ ☆ ☆ ☆

۴۸,۱۸۸k ریال

فرصت علیرضا غضنفری
۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
علیرضا غضنفری
☆ ☆ ☆ ☆

طراحی گرافیک پروژه
۱۴۸,۰۰۰ ریال + ۱,۵۰۰,۰۰۰ ریال ماهانه
علی محمدی
فرصت فوق العاده • محصول
☆ ☆ ☆ ☆

برنامه ریزی آموزشی برای سازماندهی شرکت
۱۵,۰۰۰,۰۰۰ ریال + ۱,۴۰۰,۰۰۰ ریال بیش از ۳ سال
مهرناز جلالی
خدمات • اطلاعات
☆ ☆ ☆ ☆

متقاضی تولید ۴ صندلی سفارشی لهستانی
۸۵,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☆ ☆ ☆ ☆

۲,۰۰۰G ریال

• سپس پیکربندی < تنظیمات

CRM فروش داشبورد CRM سرخ ها گزارش پیکربندی

علیرضا غضنفری نام شرکت شما ۷۲ ۸۸

تنظیمات فرصت های من جستجو...

فیلترها گروه بندی بر مبنای علاقه مندی ها

ارسال نمونه پیشنهاد تایید شده

فرصت های فروش

ایجاد ایجاد سرخ جدید

فرصت علیرضا غضنفری
ریال ۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰
علیرضا غضنفری
★★★★☆

طراحی گرافیک پروژه
۱۴۸,۰۰۰ ریال + ۱,۵۰۰,۰۰۰ ریال ماهانه
علی محمدی
● فرصت فوق العاده ● محصول
★★★★☆

برنامه ریزی آموزشی برای سازماندهی شرکت
۱۵,۰۰۰,۰۰۰ ریال + ۱,۴۰۰,۰۰۰ ریال بیش از ۳ سال
مهرناز جلالی
● خدمات ● اطلاعات
★★★★☆

متقاضی تولید ۴ صندلی سفارشی لهستانی
۸۵,۰۰۰,۰۰۰ ریال

تغییر طراحی وب سایت
۸,۰۰۰,۰۰۰ ریال
مریم کریمی
● طراحی
★★★★☆

۴۰۰ عدد پایه میز
۶۵,۸۰۰,۰۰۰ ریال
[نام و نام خانوادگی اول]
★★★★☆

۲۰ عدد صندلی غذاخوری
۱۹۶,۰۰۰,۰۰۰ ریال
مسعود علیزاده
● VIP ● ارتباط با ایمیل
★★★★☆

فرصت فروش کیبورد
۱۴,۰۰۰ ریال + ۱۸,۰۰۰ ریال بیش از ۳ سال
فروش کیبورد
★★★★☆

فرصت فروش کتاب الکترونیکی
۱۷۴,۰۰۰ ریال + ۱۸۹,۵۳۳ ریال سالیانه
فروش کتاب الکترونیکی
★★★★☆

● گزینه سرنخ را فعال و ذخیره کنید.

CRM

جستجو...

تنظیمات

ذخیره انصراف

CRM

سرنخ‌ها قبل از ایجاد فرصت، مرحله صلاحیت را اضافه کنید

درآمدهای دوره ای برنامه های دوره ای و درآمدها را برای فرصت ها تعریف کنید مدیریت برنامه های دوره ای

امتیازدهی سرنخ از طریق تحلیل آماری میزان موفقیت بر اساس مرحله محاسبه می شود، اما شما می توانید فیلدهای بیشتری را در تجزیه و تحلیل آماری اضافه کنید.

وضعیت کشور کیفیت تلفن کیفیت ایمیل میدا فیلدهای اضافی...

در نظر گرفتن سرنخ های ایجاد شده در تاریخ ۱۴۰۰/۱۰/۲۱

از این دکمه برای به روزرسانی احتمالات همه سرنخ ها استفاده کنید. بسته به

ایمیل های ورودی سرنخ ها را از ایمیل های ورودی ایجاد کنید tashilgostar.com@contact

- منوی سرخ جدیدی اضافه خواهد شد. سرخ ها را باز کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرخ ها

گزارش

پیکربندی

نام شرکت شما

علیرضا غضنفری

تنظیمات

ذخیره

انصراف

CRM

سرخ ها

قبل از ایجاد فرصت، مرحله صلاحیت را اضافه کنید

ایمیل های ورودی

سرخ ها را از ایمیل های ورودی ایجاد کنید

tashilgostar.com@contact

درآمدهای دوره ای

برنامه های دوره ای و درآمدها را برای فرصت ها تعریف کنید

← مدیریت برنامه های دوره ای

امتیازدهی سرخ از طریق تحلیل آماری

میزان موفقیت بر اساس مرحله محاسبه می شود، اما شما می توانید فیلدهای بیشتری را در تجزیه و تحلیل آماری اضافه کنید.

وضعیت کشور کیفیت تلفن کیفیت ایمیل میدا

فیلدهای اضافی...

در نظر گرفتن سرخ های ایجاد شده در تاریخ

۱۴۰۰/۱۰/۲۱

از این دکمه برای به روزرسانی احتمالات همه سرخ ها استفاده کنید. بسته به

تنظیمات عمومی

CRM

فروش

اجاره

رسانه های اجتماعی

وب سایت

آموزش الکترونیکی

خرید

انبار

تولید

حسابداری

حقوق و دستمزد

- تمامی سر نخ ها در اینجا لیست شده اند. بر بروی ایجاد کلیک کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرnxها

گزارش

پیگیری

نام شرکت شما

علیرضا غضنفری

سرnxها

ایجاد سرnx

ایجاد

جستجو...

۶ / ۱-۶

علاقه مندی ها

گروه بندی بر مبنای

فیلترها

سرnx	ایمیل	تلفن	شرکت	شهر	کشور	طرف همکار اختصاص یافته	فروشنده	تیم فروش
☐	برآورد قیمت ساخت میز کنفرانس ۵۰ نفره	info@rayaaaancocompany.com	۰۲۱۲۲۵۵۵۵۵	نام شرکت شما	تهران	ایران	سامان قریشی	علیرضا غضنفری [تیم فروش دسته بندی خاص محصولات]
☐	نام شرکت شما سفارش (Ref S۰۰۰۲۵)	"مدیر سیستم" <sazmanyar@tashilgostar.com>						[تیم فروش نوع بازار هدف]
☐	نام شرکت شما سفارش (Ref S۰۰۰۲۴)	"مدیر سیستم" <sazmanyar@tashilgostar.com>						[تیم فروش نوع بازار هدف]
☐	ایجاد سرnx اتوماتیک از ایمیل	"<solmaz_ghazanfari@yahoo.com>" <solmaz_ghazanfari">	۰۹۱۴۵۲۵۲۵۳		ایران			[تیم فروش نوع بازار هدف]
☐	ایجاد سرnx اتوماتیک	"<solmaz_ghazanfari@yahoo.com>" <solmaz_ghazanfari">	۰۹۱۴۵۲۵۲۵۳		ایران			[تیم فروش نوع بازار هدف]
☐	میز سفارشی کودک	"<ghazanfari.solmaz@gmail.com>" <Solmaz Ghazanfari">	۰۴۱۳۵۲۵۱۴۴۷					[تیم فروش نوع بازار هدف]

- جزئیات اصلی را وارد کنید و سرخ را ذخیره کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرخ‌ها

گزارش

پیگیری

علیرضا غصنفری

نام شرکت شما

۷۲

۸۸

۷۲

۸۸

۷۲

۸۸

New / سرخ‌ها

ذخیره

انصراف

تبدیل به فرصت

نشانه گذاری به عنوان باخته

تبدیل به تیکت

سرخ

قیمت گذاری محصول

احتمال

۸۶.۲۰

%

نام مخاطب

ایمیل

موقعیت شغلی

تلفن

تلفن همراه

عنوان

کشور

وضعیت

خیابان ...

خیابان ۲ ...

کد پستی

مثال: https://www.odoo.com

نام شرکت

آدرس

وب سایت

زبان

فروشنده

علیرضا غصنفری

اولویت

☆☆☆

- سپس بر روی دکمه تبدیل به فرصت کلیک کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرنخ‌ها

گزارش

پیکربندی

نام شرکت شما

علیرضا غضنفری

۷۲

۸۸

۷ / ۷

عمل

سرنخ‌ها / قیمت گذاری محصول

ویرایش

ایجاد

تبدیل به فرصت

نشانه گذاری به عنوان باخته

تبدیل به تیکت

قیمت گذاری محصول

۸۶.۲%

نام شرکت

آدرس

وب سایت

زبان

نام مخاطب

ایمیل

موقعیت شغلی

تلفن

تلفن همراه

اولویت

امتیاز

پرچسب‌ها

فروشنده

تیم فروش

علیرضا غضنفری

[تیم فروش نوع بازار هدف]

۵.۰۰

ارتباط با ایمیل

یادداشت‌های شخصی

اطلاعات بیشتر

طرف همکار اختصاص یافته

- برای تبدیل دو گزینه وجود دارد که از بین این دو گزینه تبدیل به فرصت را انتخاب کنید.

تبدیل به فرصت

عمل تبدیل

☒ تبدیل به فرصت

☐ ادغام با پتانسیل های فروش موجود

محول کردن این فرصت به

فروشنده
علیرضا غضنفری

تیم فروش
[تیم فروش نوع بازار هدف]

مشتری

☐ ایجاد مشتری جدید

☐ انتساب به مشتری موجود

☒ به مشتری مربوط نشود

لغو ایجاد فرصت

- برای مشتری ۳ گزینه وجود دارد. در قسمت مشتری گزینه انتساب به مشتری موجود را انتخاب کنید، سپس بر روی ایجاد فرصت کلیک کنید.

تبدیل به فرصت

عمل تبدیل

☒ تبدیل به فرصت

☐ ادغام با پتانسیل های فروش موجود

محول کردن این فرصت به

فروشنده

علیرضا غضنفری

تیم فروش

[تیم فروش نوع بازار هدف]

مشتری

☐ ایجاد مشتری جدید

☒ انتساب به مشتری موجود

☐ به مشتری مربوط نشود

مشتری

احسان امیری

ایجاد فرصت

لغو

- در وضعیت جدید فرصتی ایجاد می شود. سپس می توانید نوار وضعیت جدید را به عنوان برد یا باخت علامت گذاری کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرنخها

گزارش

پیکربندی

علیرضا غضنفری

نام شرکت شما

۷۲

۸۸

۷۲

۸۸

۷۲

۸۸

سرنخها / قیمت گذاری محصول / قیمت گذاری محصول

ویرایش

ایجاد

جدید

افزایش دادن

درج در لیست باخت ها

درج در لیست بردها

اجاره جدید

پیش فاکتور جدید

ادامه

پیگیری

ارائه راهکار

بازدید از بیمارستان

تحلیل نیاز

ارسال نمونه

پیشنهاد

تایید شده

پیشنهاد

جدید

پیش فاکتور

جلسه

قیمت گذاری محصول

ریال + • ریال با ۳۶.۲۲ %

مشتري

احسان امیری

ایمیل

ehsanamiri@tashilgostar.com

تلفن

۰۴۱۳۵۲۵۱۴۴۷ SMS

فروشنده

علیرضا غضنفری

تیم فروش

[تیم فروش نوع بازار هدف]

پیش بینی تاریخ قرارداد

اولویت

برچسبها

شرکت

نام شرکت شما

ارتباط با ایمیل

۳ ستاره

اطلاعات بیشتر

طرف همکار اختصاص یافته

یادداشت های شخصی

- گزینه دوم ادغام شدن با سرخ های موجود است. برای این کار فرصت جدیدی ایجاد کرده و آن را ذخیره کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرخ ها

گزارش

پیکربندی

علیرضا غضنفری

نام شرکت شما

۷۲

۸۸

۱۴ / ۱

عمل

ویرایش

ایجاد

پیش فاکتور جدید

اجاره جدید

درج در لیست بردها

درج در لیست باخت ها

جدید

پیشنهاد

تایید شده

پیشنهاد

ارسال نمونه

تحلیل نیاز

بازدید از بیمارستان

ارائه راهکار

پیگیری

ادامه

پیش فاکتور

جلسه

قیمت گذاری محصول دوم

ریال + • ریال با ۸۶.۲%

مشتری

ایمیل

تلفن

فروشنده

تیم فروش

پیش بینی تاریخ قرارداد

اولویت

برچسب ها

شرکت

نام شرکت شما

علیرضا غضنفری

[تیم فروش دسته بندی خاص محصولات]

اطلاعات بیشتر

طرف همکار اختصاص یافته

یادداشت های شخصی

- بر روی تبدیل به فرصت کلیک کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرنخها

گزارش

پیکربندی

نام شرکت شما

علیرضا غضنفری

۷۲

۸۸

۷ / ۷

عمل

ویرایش

ایجاد

تبدیل به فرصت

نشانه گذاری به عنوان باخته

تبدیل به تیکت

قیمت گذاری محصول سوم

۸۶.۲%

نام مخاطب	نام شرکت
ایمیل	آدرس
موقعیت شغلی	وب سایت
تلفن	زبان
تلفن همراه	
اولویت	فروشنده
امتیاز	تیم فروش
برچسبها	

☆ ★ ★
۰.۰۰

علیرضا غضنفری
[تیم فروش نوع بازار هدف]

یادداشت‌های شخصی

اطلاعات بیشتر

طرف همکار اختصاص یافته

- ادغام یا پتانسیل های فروش موجود را انتخاب کنید و بر روی افزودن سطر کلیک کنید.

تبدیل به فرصت

عمل تبدیل ☐ تبدیل به فرصت ☒ ادغام با پتانسیل های فروش موجود

محول کردن این فرصت به

فروشنده

تیم فروش

فرصت ها

ایجاد شده در

تی...	فر...	نوع	نا...	ای...	مر...	فر...	تی...
افزودن سطر							

لغو

- تمامی فرصت ها برایتان لیست خواهد شد. از اینجا دو گزینه از فرصت ها را انتخاب و بر روی انتخاب کلیک کنید.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرنگها / قیمت گذاری محصول سوم

ایجاد

ویرایش

تبدیل به فرصت

نشانه گذاری به عنوان یافته

قیمت گذاری محصول سوم

۸۶.۲%

نام شرکت

آدرس

وب سایت

زبان

فروشنده

تیم فروش

علیرضا غضنفری

[تیم فروش نوع بازار هدف]

یادداشت های شخصی

اطلاعات بیشتر

طرف هدف

افزودن: فرصت ها

جستجو...

عمل

فیلترها

گروه بندی بر مبنای

علاقه مندی ها

۲۸ / ۱-۲۸

۲ انتخاب شده

فرصت	نام مخاطب	ایمیل	تلفن	شرکت	فروشنده	تیم فروش	فعالیت بعدی	مهلت من	درآمد پیش بینی...
☐	طراحی دکوراسیون...	احسان امیری	ilgostar.com	+۹۸ ۴۱ ۳۵۲...	نام شرکت شما	علیرضا غ...	ایمیل ارسال آپ...	۲۹ روز قبل	۸۵۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☒	قیمت گذاری ...			نام شرکت شما	علیرضا غ...	ایمیل ارسال آپ...			۰ ریال
☒	قیمت گذاری ...	احسان امیری	ilgostar.com	۰۴۱۳۵۲۵۱۴۴۷	نام شرکت شما	احسان ا...			۰ ریال
☐	طراحی گرافیک...	علی محمدی	ilgostar.com	۰۹۱۲۳۰۲۷۱۱۳	نام شرکت شما	علیرضا غ...			۱۴۸,۰۰۰ ریال
☐	برنامه ریزی برا...	علی محمدی	ilgostar.com	۰۹۱۲۳۰۲۷۱۱۳	نام شرکت شما	علیرضا غ...	ایمیل ارسال آپ...	۲۴ روز قبل	۲۸,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☐	برنامه ریزی آم...	مهرناز جلالی	gmail.com	۰۹۳۶۰۰۰۰۰۰۰	نام شرکت شما	علیرضا غ...			۱۵,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☐	توسعه پروژه "	علی اکبری	xample.com	۰۹۱۴۱۲۳۱۴۱۵	نام شرکت شما	علی مح...			۱,۲۰۰,۰۰۰ ریال
☐	سفارشی سازی	مسعود علیزاده	ilgostar.com	۰۹۱۴۱۲۳۱۲۳	نام شرکت شما	مسعود ...			۱۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☐	تغییر طراحی ...		ilgostar.com	۰۹۱۴۵۲۵۲۵۲	نام شرکت شما	علیرضا غ...	در دست ...	۲۷ روز قبل	۸,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☐	فرصت فروش ...			۰۹۱۴۵۲۵۲۵۲	نام شرکت شما	علیرضا غ...	در دست ...	۲۷ روز قبل	۱۵۰,۰۰۰ ریال
☐	برآورد قیمت ...		mpany.com	۰۲۱۲۲۵۵۵۵	نام شرکت شما	علیرضا غ...			۰ ریال
☐	۴۸ عدد پاف ...	علی محمدی	ilgostar.com	۰۹۱۲۳۰۲۷۱۱۳	نام شرکت شما	مسعود ...	در دست ...	۳ روز قبل	۹۶,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☐	۴۰۰ عدد پایه ...	[نام و نام خان...			نام شرکت شما	علیرضا غ...	در دست ...	۱۴ روز قبل	۶۵,۸۰۰,۰۰۰ ریال
☐	۲۰ عدد صندل...	مسعود علیزاده	ilgostar.com	۰۹۱۴۱۲۳۱۲۳	نام شرکت شما	علیرضا غ...	ایمیل ارسال آپ...	۱۴ روز قبل	۱۹۶,۰۰۰,۰۰۰ ریال
☐	نیاز ضروری به...	احسان امیری	ilgostar.com	۰۴۱۳۵۲۵۱۴۴۷	نام شرکت شما	علی مح...			۱۴,۵۰۰,۰۰۰ ریال

لغو

ایجاد

انتخاب

● بر روی ایجاد فرصت کلیک کنید.

CRM

فروش داشبورد CRM

سرنخها / قیمت گذاری محصول سوم

ایجاد ویرایش

تبدیل به فرصت

نشانه گذاری به عنوان باخته

تبدیل

قیمت گذاری محصول سوم

۸۶.۲۰%

نام شرکت

آدرس

وبسایت

زبان

فروشنده

تیم فروش

علیرضا غضنفری

[تیم فروش نوع بازار هدف]

پادداشت های شخصی

اطلاعات بیشتر

طرف همکار

تبدیل به فرصت

عمل تبدیل

تبدیل به فرصت

ادغام با پتانسیل های فروش موجود

محول کردن این فرصت به

فروشنده

تیم فروش

علیرضا غضنفری

[تیم فروش نوع بازار هدف]

فرصت ها

ایجاد شده در	فر...	نوع	نا...	ای...	مر...	فر...	تی...
۱۴۰۰/۱۰/۱۲	قیم...	سرنخ	جدید	علیر...	تیم...	×	
۱۴۰۰/۱۰/۱۲	قیم...	فرصت	احتم...	جدید	احتم...	×	

افزودن سطر

ایجاد فرصت

لغو

• فرصت ادغام یافته جدید ایجاد می شود.

CRM

فروش

داشبورد CRM

سرنخ ها

گزارش

پیکربندی

نام شرکت شما

علیرضا غضنفری

سرنخ ها / قیمت گذاری محصول سوم / قیمت گذاری محصول

ویرایش

ایجاد

عمل

1 / 1

پیش فاکتور جدید

اجاره جدید

درج در لیست بردها

درج در لیست بخت ها

افزایش دادن

بیشتر

تایید شده

پیشنهاد

تحلیل نیاز

ارائه راهکار

پیگیری

ادامه -

جدید

ارسال پیام

یادداشت شخصی

زمان بندی فعالیت

دنبال کنندگان

امروز

علیرضا غضنفری - اکنون

فروشنده: احسان امیری ← علیرضا غضنفری

علیرضا غضنفری - اکنون

سرنخ های ادغام شده : قیمت گذاری محصول سوم

کمپین:

شهر:

شرکت: نام شرکت شما

نام مخاطب:

کشور:

ایجاد شده در: ۰۲/۰۱/۱۳۹۷ ۰۳:۰۷:۰۷

آخرین اقدام:

یادداشت ها:

CC ایمیل:

ایمیل:

درآمد پیش بینی شده:

وسيله ارتباطی:

تلفن همراه:

فرصت: قیمت گذاری محصول سوم

مشتری:

نام شرکت:

تلفن:

احتمال: ۸۶.۲

مبدأ:

مرحله: جدید

وضعیت:

خیابان:

پیش فاکتور

جلسه

قیمت گذاری محصول

ریال + ۰ ریال با ۳۶.۲۲ %

مشتری

احسان امیری

ایمیل

ehsanamiri@tashilgostar.com

تلفن

۰۴۱۳۵۲۵۱۴۴۷

فروشنده

علیرضا غضنفری

تیم فروش

[تیم فروش نوع بازار هدف]

پیش بینی تاریخ قرارداد

اولویت

برچسب ها

شرکت

رتباط با ایمیل

نام شرکت شما

یادداشت های شخصی

اطلاعات بیشتر

طرف همکار اختصاص یافته

www.TashilGostar.com



کسب و کار شما را درست الکترونیکی می کنیم.

www.tashilgostar.com